

Министерство образования и науки Российской Федерации
ФГБОУ ВО «Уральский государственный горный университет»



УТВЕРЖДАЮ»
 Директор по УМК

проф. М. Б. Носырев
 2016 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ
Б1.Б.15 – Институциональная экономика

(указывается шифр и наименование дисциплины по учебному плану)

Направление подготовки **38.03.01 «Экономика»**

Профили: **«Банковское дело», «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», «Мировая экономика», «Финансы и кредит»**

Квалификация выпускника **Бакалавр**

Формы обучения: **очная, заочная**

Факультет **институт мировой экономики (ИМЭ)**

Выпускающие кафедры: **бухгалтерского учета и аудита (БУА), мировой экономики (МЭ), финансов и кредита (Фик)**

Кафедра-разработчик программы: **экономики и менеджмента (ЭМ)**

Семестр	Трудоёмкость дисциплины					Контрольные, расчетно-графич. работы, рефераты и т.п.	Курсовые работы, проекты	Форма отчетности (экз / зачет)
	зач. ед.	часы						
		общая	лекции	практ.,лабор.	самост. работа			
очная форма обучения								
2	6	216	51	51	114	-	-	Экзамен
заочная форма обучения								
3	6	216	12	10	194	Контр. раб.	-	Экзамен

Екатеринбург, 2016 г.

Аннотация рабочей программы

Рабочая программа дисциплины «Институциональная экономика» соответствует ФГОС по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика» (уровень бакалавриата), утв. приказом Минобрнауки России 12.11.2015 г. № 1327.

Цель дисциплины: познакомить студентов с основными направлениями и концепциями, развиваемыми в рамках новой институциональной экономики, продемонстрировать сравнительные возможности нового теоретического инструментария при анализе явлений хозяйственной практики.

Место дисциплины в структуре ОПОП:

Дисциплина «Институциональная экономика» входит в состав базовой части дисциплин подготовки бакалавров по направлению «Экономика».

Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины

Процесс изучения дисциплины «Институциональная экономика» направлен на формирование следующих компетенций:

ОК-2 - способность анализировать основные этапы и закономерности исторического развития общества для формирования гражданской позиции;

ОПК-1 - способен решать стандартные задачи профессиональной деятельности на основе информационной и библиографической культуры с применением информационно-коммуникационных технологий и с учетом основных требований информационной безопасности.

Структура дисциплины:

Модуль 1. ВВЕДЕНИЕ В ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ

- 1.1. Институциональная экономика как наука
- 1.2. Институты: понятие и элементы. Институциональный анализ
- 1.3. Модели поведения человека
- 1.4. Трансакции и трансакционные издержки

Модуль 2. БАЗОВЫЕ ТЕОРИИ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

- 2.1. Теория прав собственности
- 2.2. Теория контрактов
- 2.3. Теория организации (фирмы)
- 2.4. Теория государства

Модуль 3. ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ СТРУКТУРА ЭКОНОМИКИ

- 3.1. Институциональные изменения и институциональное проектирование
- 3.2. Теория общественного выбора
- 3.3. Теневая экономика в мировой хозяйственной системе

В рабочей программе дисциплины «Институциональная экономика» представлены:

тематический план для очной и заочной форм изучения дисциплины;

образовательные технологии;

перечень оценочных средств для текущего контроля успеваемости студентов;

перечень оценочных средств для проведения промежуточного контроля успеваемости;

учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины;

материально-техническое обеспечение дисциплины.

1. Цель и задачи дисциплины.

Цель дисциплины – познакомить студентов с основными направлениями и концепциями, развиваемыми в рамках новой институциональной экономики, продемонстрировать сравнительные возможности нового теоретического инструментария при анализе явлений хозяйственной практики.

Основными задачами дисциплины является вооружение обучаемых теоретическими знаниями и практическими навыками, необходимыми для:

— получения представления об истории, становлении и текущем развитии институциональной экономики как науки;

— выработки научных представлений об институциональной среде экономики и тех изменениях, которые в ней происходят;

— понимания институциональных условий рыночной экономики в процессе производства, распределения, обмена и потребления;

— получения представления об основах институционального проектирования;

— получения представления об институциональном анализе экономических реформ;

— понимания механизма функционирования национальной и мировой экономики в целом.

Изучение данной дисциплины способствует формированию у студентов навыков экономического мышления и повышает профессиональную культуру будущих экономистов.

2. Место дисциплины в структуре ОПОП.

Дисциплина «Институциональная экономика» входит в базовую часть дисциплин подготовки бакалавров по направлению «Экономика».

Для изучения данной дисциплины необходимы знания, умения и навыки, формируемые такими дисциплинами, как «Микроэкономика», «Обществознание», «История», «Математика», а также умения работать с учебной и научной литературой, грамотно формулировать и аргументировать идеи.

Освоение дисциплины «Институциональная экономика» необходимо для изучения дисциплин: «Микроэкономика», «Экономика труда», «Менеджмент», «Экономика организации (предприятия)».

3. Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины.

Процесс изучения дисциплины «Институциональная экономика» направлен на формирование следующих компетенций:

Индекс по ФГОС ВО	Содержание компетенции
ОК-2	способность анализировать основные этапы и закономерности исторического развития общества для формирования гражданской позиции
ОПК-1	способен решать стандартные задачи профессиональной деятельности на основе информационной и библиографической культуры с применением информационно-коммуникационных технологий и с учетом основных требований информационной безопасности

В результате освоения дисциплины обучаемый должен:

знать:

- основные понятия и концепции институциональной теории;
- текущие тенденции развития институционального анализа;

- основные особенности российской экономики, её институциональную структуру, направления экономической политики государства;

уметь:

- анализировать во взаимосвязи экономические явления, процессы и институты на микро- и макроуровне;

- использовать современные методы институционального исследования хозяйственной практики;

- выбрать инструментальные средства для обработки экономических данных в соответствии с поставленной задачей, проанализировать результаты расчетов и обосновать полученные выводы;

- находить организационно-управленческие решения и готов нести за них ответственность;

- критически оценить предлагаемые варианты управленческих решений и разработать, и обосновать предложения по их совершенствованию с учетом критериев социально-экономической эффективности, рисков и возможных социально-экономических последствий;

- представлять результаты аналитической и исследовательской работы в виде доклада, информационного обзора;

владеть:

- методологией экономического исследования;

- современными методами сбора, обработки и анализа экономических и социальных данных;

- современными методиками расчета и анализа социально-экономических показателей, характеризующих экономические процессы и явления на микро- и макроуровне;

- навыками самостоятельной работы, самоорганизации и организации выполнения поручений;

- способностью логически верно, аргументировано и ясно строить устную и письменную речь.

4. Структура и содержание дисциплины.

Общая трудоемкость дисциплины составляет 6 зачетных единиц, 216 часов.

4.1. Тематический план для очной формы изучения дисциплины

№ п/п	Модуль/тема дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах)			Формы текущего контроля успеваемости (по неделям семестра) Форма промежуточной аттестации (по семестрам)
				лекции	прак. занятия	самост. работа	
	Всего, в т. ч.			51	51	114	
1	ВВЕДЕНИЕ В ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ	2		20	17	36	
1.1	Институциональная экономика как наука	2	1,2	6	4	8	Доклад
1.2	Институты: понятие и элементы. Институциональный анализ	2	2,3,4	6	6	8	Доклад, опрос

№ п/п	Модуль/тема дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах)			Формы текущего контроля успеваемости (по неделям семестра) Форма промежуточной аттестации (по семестрам)
				лекции	прак. занятия	самост. работа	
1.3	Модели поведения человека	2	4,5	4	2	10	Письменное домашнее задание
1.4	Трансакции и трансакционные издержки	2	6,7	4	5	10	Контрольная работа
2	БАЗОВЫЕ ТЕОРИИ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ			20	18	44	
2.1	Теория прав собственности	2	7,8	4	6	12	Письменное домашнее задание, доклад
2.2	Теория контрактов	2	8,9	6	4	10	Письменное домашнее задание, доклад
2.3	Теория организации (фирмы)	2	10,11	6	4	12	Доклад
2.4	Теория государства	2	12	4	4	10	Контрольная работа
3	ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ СТРУКТУРА ЭКОНОМИКИ			11	16	34	
3.1	Институциональные изменения и институциональное проектирование	2	13,14	5	6	12	Деловая игра, опрос
3.2	Теория общественного выбора	2	15	2	4	10	Письменное домашнее задание, бизнес-кейс
3.3	Теневая экономика в мировой хозяйственной системе	2	16,17	4	6	12	Доклад, контрольная работа
	Промежуточная аттестация	2					Экзамен

4.2. Тематический план для заочной формы изучения дисциплины

№ п/п	Модуль/тема дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах)			Формы текущего контроля успеваемости (по неделям семестра) Форма промежуточной аттестации (по семестрам)
				лекции	прак. занятия	самост. работа	
	Всего, в т. ч.			12	10	194	
1	ВВЕДЕНИЕ В ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ			5	2	64	
1.1	Институциональная экономика как наука	3		1		16	

№ п/п	Модуль/тема дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах)			Формы текущего контроля успеваемости (по неделям семестра) Форма промежуточной аттестации (по семестрам)
				лекции	прак. занятия	самост. работа	
1.2	Институты: понятие и элементы. Институциональный анализ	3		2		16	
1.3	Модели поведения человека	3		1		16	
1.4	Транзакции и транзакционные издержки	3		1	2	16	
2	БАЗОВЫЕ ТЕОРИИ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ	3		4	6	70	
2.1	Теория прав собственности	3		1	2	18	
2.2	Теория контрактов	3		1	2	18	
2.3	Теория организации (фирмы)	3		1	2	18	
2.4	Теория государства	3		1		16	
3	ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ СТРУКТУРА ЭКОНОМИКИ	3		3	2	40	
3.1	Институциональные изменения и институциональное проектирование	3		1	2	18	
3.2	Теория общественного выбора	3		1		16	
3.3	Теневая экономика в мировой хозяйственной системе	3		1		16	
	Контрольная работа	3				20	Подготовка контр. работы
	Промежуточная аттестация	3					Экзамен

Содержание дисциплины

Модуль 1. ВВЕДЕНИЕ В ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ

1.1. Институциональная экономика как наука

Зарождение и развитие институционализма. Традиционный институционализм и новая институциональная теория. Институциональные концепции. Основные направления современной институциональной теории.

Влияние неоклассической теории на формирование институционализма и их взаимосвязь. Методологические основы неинституциональной теории, ее отличия от неоклассической экономической теории. Неинституциональная экономика и новая институциональная экономика.

Методология старого институционализма. Методология новой институциональной экономики. Возможности и пределы институциональной экономики. Уровни анализа в институциональной теории: индивиды, институциональные соглашения, институциональная среда.

1.2. Институты: понятие и элементы. Институциональный анализ

Понятие института. Роль институтов в функционировании экономической системы. Функции институтов. Типология институтов.

Норма как базовый элемент институтов. Определение нормы. Теория общественного выбора: норма как результат рационального выбора. Экономика соглашений: норма как предпосылка рационального поведения. Типы и варианты соотношения соглашений. Принципы построения и анализа формальных моделей институциональных норм.

Формальные и неформальные институты: природа санкций. Механизмы принуждения. Внешние и внутренние институты: генезис правил. Соглашения и эволюция правил. Правила и права. Модель Пейтона.

Институты: механизмы решения проблем координации и мотивации.

Подходы к моделированию институтов: институты как игроки, как правила и как равновесия. Основные понятия теории игр, мотивы ее использования как базового метода в анализе институционализма. Кооперативные и некооперативные игры. Стратегическая форма в теории игр. Типы равновесий. Базовые модели теории игр. Проблемы взаимодействия, раскрываемые с помощью теории игр: координации, совместимости, кооперации, справедливости. Повторяющиеся игры: смешанная стратегия, эволюционно-стабильная стратегия.

1.3. Модели поведения человека

Модель экономического человека в ортодоксальной экономике. Альтернативные модели экономического человека. Экономический и социологический человек.

Понятие рациональности. Рациональность как норма поведения. Принцип максимизации. Максимизация удовлетворенности. Теория рационального выбора и ее характеристики. Идеальные типы поведения по М.Веберу.

Теория принятия решений в экономической теории. Ограничения при принятии решений. Формы рациональности. Социальная мотивация и рациональное поведение. Поведенческие предпосылки институционального анализа. Ограниченная рациональность и оппортунизм.

Этические нормы и экономическое поведение. Формирование и координация предпочтений. Этика и ценностная рациональность. Эволюция института хозяйственной этики.

1.4. Трансакции и трансакционные издержки

Трансакция как базовый инструмент институционального анализа: понятие и классификация (по Дж.Коммонсу, О.Уильямсону, Д.Норту и Т.Эггертсону). Параметры трансакций.

Понятие трансакционных издержек. Трансакционные и трансформационные издержки. Виды трансакционных издержек и способы их минимизации. Трансакционные издержки легальной и внезаконной экономики. Подходы к количественной оценке трансакционных издержек.

Трансакции в различных направлениях экономической теории. Роль информационных издержек в теории трансакционных издержек. Роль издержек согласования в теории общественного выбора. Роль неоднородности институциональной среды в теории соглашений.

Модуль 2. БАЗОВЫЕ ТЕОРИИ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

2.1. Теория прав собственности

Основные понятия теории прав собственности. Определение понятия «права собственности». Абсолютные и относительные права собственности. Континентальная и англосаксонская правовые традиции. Перечень правомочий. Исключительность прав собственности: спецификация и «размывание». Расщепление прав собственности.

Альтернативные режимы (системы) прав собственности: частная, коллективная, государственная и общедоступная собственность. Сравнительные характеристики различных режимов прав собственности. Типы регулирования прав собственности.

Концепция «внешних издержек». Частные и социальные издержки. Теорема Коуза. Двусторонний характер внешних эффектов, экономический смысл прав собственности, роль государства в «провалах рынка». Способы интернационализации внешних эффектов.

Теории возникновения и развития прав собственности. Наивная теория прав собственности. Теория групп давления. Теория рентаориентированного поведения.

Эффективное распределение прав собственности. Свойства эффективных прав собственности: четкость, однозначность, реализуемость, обмениваемость. Проблема ограничения прав собственности. Проблема разделения прав собственности. Проблема формирования набора прав собственности. Проблема сложных результатов собственности. Проблема определения права собственности.

2.2. Теория контрактов

Юридический и экономический подходы к понятию «контракт». Контракт как способ координации. Типы контрактов: классический, неоклассический, «отношенческий» (имплицитный). Контракт о продаже и контракт о найме. Основные составляющие контракта, структура и свойства контракта. Факторы, влияющие на выбор контрактов.

Управление контрактными отношениями. Различия между типами контрактов и альтернативные способы организации сделки. Проблемы, обусловленные неполнотой реальных контрактов. Типы проблем, предшествующих контракту: «до и в» процессе заключения сделки: фоновой информации, торга, измерений, неблагоприятного отбора, инвестиций в специфические активы.

Постконтрактный оппортунизм. Причины появления постконтрактных проблем: неполнота контракта, асимметричность информации, ограниченность возможностей мониторинга. Проблема «принципал – агент». Информационная рента. Контракт как инструмент управления поведением исполнителя.

Моральный риск в рыночных транзакциях и моральный риск в организациях. Условия возникновения морального риска и способы его предотвращения. Методы борьбы с оппортунистическим поведением.

2.3. Теория организации (фирмы)

Понятие организации. Альтернативные подходы к объяснению фирмы и ее границ. Неоклассическая теория фирмы. Р. Коуз о причинах возникновения фирмы и ее границах. Теории фирмы, основанные на модели «принципал – агент». Теории фирмы, основанные на идее о неполноте контрактов.

Признаки организации: цель, обособленность, наличие связей между отдельными элементами, саморегулирование, организационная структура.

Дихотомия: институты и организации. Контроль и власть в хозяйственной организации. Факторы, определяющие оптимальный размер организации.

Сущность и варианты решения проблемы взаимоотношений принципала и агента.

Внутрифирменная структура. Основные типы фирм. Структура прав собственности в фирмах и экономические результаты. Фазы цикла жизни организации. Законы организации. Критерии эффективности фирмы.

Организационно-правовые формы организаций: критерии выбора, преимущества и недостатки. Альтернативные формы деловых предприятий: частнопредпринимательская фирма, товарищество, акционерное общество, регулируемые фирмы, государственные предприятия, некоммерческие организации, фирма с рабочим самоуправлением.

2.4. Теория государства

Основные подходы к определению природы государства: контрактный и эксплуататорский. Контрактное государство: сущность и предпосылки существования. Теория общественного договора Руссо. Эксплуататорское государство. Модель «стационарного бандита» МакГира – Олсона. Модель государства Норта.

Функции государства. «Провалы» государства: несоответствие доходов и расходов; отсутствие четких критериев эффективности деятельности; неравномерное распределение ресурсов. «Границы» государства. Чистые общественные блага и проблема «безбилетника».

Эмпирические методы оценки характера государства: анализ государственного бюджета; структура государственных расходов; способы финансирования бюджетного дефицита. Сравнительный анализ контрактного и эксплуататорского государства.

Специфика отношений принципал – агент, применительно к государству. Рынки власти: административный рынок, монетаристская революция и политическая реакция на нее. Функциональная структура административного рынка.

Модуль 3. ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ СТРУКТУРА ЭКОНОМИКИ

3.1. Институциональные изменения и институциональное проектирование

Государство и институциональная структура экономики. Причины институциональных изменений. Типы институциональных изменений: централизованные и стихийные.

Различные механизмы институциональных изменений: эволюция институтов, закрепление неформальных правил, импорт институтов.

Институты командной и рыночной экономики. Нормы командной (дефицитной) экономики: простой и ограниченный утилитаризм, норма доверия, соглашение о взаимном оказании услуг, норма легализма. Нормы рыночной экономики: утилитаризм, целерациональная деятельность, доверие, эмпатия, свобода, легализм и права собственности.

Зависимость от предыдущего пути развития и формы зависимости. Роль прошлого в современном развитии институтов.

Институционализация и деинституционализация в переходной экономике. Институциональные ловушки.

Различные подходы к анализу институциональных изменений. Неоклассический подход, новая экономическая история, исторический институциональный анализ. Модель институциональных изменений Норта.

Основные направления экономико-социальных преобразований: институциональный анализ. Проблемы корпоративного управления.

3.2. Теория общественного выбора

Теория общественного выбора как одно из направлений неинституциональной теории. Предпосылки теории общественного выбора. Общественные цели и предпосылки. Объяснение затруднительности институциональных инноваций.

Теория бюрократической организации. Теория рациональной бюрократии М. Вебера. Теория поиска ренты. Бюрократия, бюрократическая (политическая) рента, поиск ренты. Принятие решений государственными чиновниками (политиками). Экзогенные и эндогенные факторы. Парадоксы коллективного выбора, механизм голосования и требования, к нему предъявляемые. Теорема Эрроу. Новая политическая экономия Дж. Бьюкенена. Принцип контракционизма для идеального общественного устройства. Теория выбора и бюджетный дефицит. Специфические трансакции политического рынка.

Коррупция. Индекс восприятия коррупции. Проблемы борьбы с коррупцией. Коррупция и эффективность экономической системы.

3.3. Теневая экономика в мировой хозяйственной системе

Теневая (внелегальная) экономика: определение, классификация видов. Структура теневой экономики: неофициальная экономика, фиктивная экономика, криминальная экономика. Теневая экономика в развитых и развивающихся странах: масштабы, проблемы измерения.

Институциональные причины появления теневой экономики: отсутствие эффективной системы государственных институтов, защищающей права собственности и договорные отношения; подчинение системы государственных институтов определенной группе интересов; высокие трансакционные издержки легального бизнеса.

Цена подчинения закону. Цена внелегальности и ее составляющие. Последствия существования внелегальной экономики. Отличия правил внелегальной и легальной рыночной сделки.

Подходы к измерению размеров теневой экономики: монетарный метод, метод баланса доходов и расходов, анализ занятости, метод технологических коэффициентов, опросы домашних хозяйств, социологический метод.

Экономическая теория преступлений и наказаний. Доход и наказание преступника. Организованная преступность как монополия.

5. Образовательные технологии.

Освоение дисциплины предусматривает следующие технологии обучения:

- репродуктивные (информационные лекции; опросы; письменные домашние задания; работа с книгой);
- активные (доклады; работа с информационными ресурсами; контрольные работы; реферат);
- интерактивные (бизнес-кейсы, предполагающие анализ применения различных экономических концепций при изучении поведения экономических агентов и рынков, научные дискуссии по актуальным проблемам развития экономических систем; деловые игры).

6. Оценочные средства для текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины.

6.1. Перечень оценочных средств для текущего контроля успеваемости студентов

Формы текущего контроля: доклады, письменные домашние задания, бизнес-кейсы, деловые игры, контрольные работы.

Примерная тематика письменных домашних заданий:

1. Институты корпоративного управления: анализ института банкротства.
2. Моделирование социально-экономических взаимоотношений ограниченно рациональных индивидов методами эволюционной теории игр.
3. Анализ структуры контрактов на различных рынках в российской экономике.
4. Проблемы импорта институтов.
5. Анализ структуры транзакционных издержек в различных отраслях российской экономики.
6. Права собственности: проблемы гарантий и ответственности.
7. Проблемы определения правомочий в организациях с различными формами собственности.
8. Возникновение «институциональных ловушек»: примеры российской экономики.
9. Становление внезаконной экономики: институциональный анализ.
10. Критика идей равновесия и рациональности.
11. Специфика проблем в контрактных отношениях.
12. Фирма и контракт. Как уберечься от оппортунистического поведения менеджеров.
13. Фирма и транзакционные издержки: объяснения разных представителей институционализма.

Контрольные работы.

В течение курса студенты пишут три **аудиторные контрольные работы** (по каждому модулю), включающие в себя тестовые задания, задачи и теоретические вопросы по пройденным темам и опирающиеся на материал лекций и источников, указанных в списке основной литературы.

В конце изучения дисциплины пишется **итоговая контрольная работа**. Это форма контроля остаточных студентов. Контрольная работа выполняется в аудитории, она рассчитана на определение пробелов в тех или иных темах, на проверку знаний студентов, на выявление остаточных знаний. Защищать контрольную работу, как правило, не нужно, в отличие от реферата или курсовой работы. Требования, предъявляемые к итоговой контрольной работе по «Институциональной экономике», - точность, аккуратность, грамотность ответов. Задача студента сводится к демонстрации полученных в течение семестра знаний, умения разобраться в поставленной задаче, навыков. Оценка за контрольную работу учитывается на экзамене.

Итоговая контрольная работа содержит два задания: теоретическое задание, в котором нужно дать развернутый ответ на предложенный вопрос, и практическое задание, которое представляет собой кейс-задание.

Примерная тематика вопросов, включаемых в итоговую контрольную работу:

1. Эволюция институциональной теории.
2. Классификация институциональных концепций.
3. Институты и их роль в экономической жизни общества.
4. Модели поведения человека в неинституциональной экономике.
5. Сущность трансакций, их основные формы и значение.
6. Трансакционные издержки.
7. Институциональная теория хозяйственного развития России.
8. Системы, структуры, функции: понятия системного анализа институтов.
9. Институциональная система и ее структура.
10. Права собственности в институциональной экономической теории.
11. Теория экономических организаций.
12. Организация и теория групп.
13. Фирма как экономическая организация. Институциональная природа фирмы.
14. Государство в концепциях институционализма.
15. Институциональные изменения как источник развития.

Примерная тематика докладов, бизнес-кейсов, деловых игр:

1. Традиционный институционализм и новая институциональная теория.
2. Основные направления современной институциональной теории.
3. Неинституциональная экономика и новая институциональная экономика.
4. Экономика соглашений: норма как предпосылка рационального поведения.
5. Формальные и неформальные институты.
6. Институты: механизмы решения проблем координации и мотивации.
7. Теория игр в рамках институциональной экономики.
8. Модель экономического человека в институциональной экономике.
9. Теория принятия решений в институциональной экономике.
10. Трансакция как базовый инструмент институционального анализа.
11. Права собственности: определения, определенность и эффективность.
12. Типы регулирования прав собственности в институциональной экономике.
13. Теории возникновения и развития прав собственности.
14. Постконтрактный оппортунизм и способы борьбы с ним (моральный риск и моральная угроза).
15. Контрактное и эксплуататорское государство: сравнительный анализ.
16. Проблема «принципал – агент» и пути её решения.
17. Альтернативные подходы к объяснению фирмы и ее границ.
18. Организационно-правовые формы организаций: критерии выбора, преимущества и недостатки.
19. Институты командной и рыночной экономики.
20. Различные подходы к анализу институциональных изменений.
21. Основные направления экономико-социальных преобразований: институциональный анализ.
22. Теория общественного выбора как одно из направлений неинституциональной теории.
23. Коррупция и эффективность экономической системы.
24. Теневая экономика в развитых и развивающихся странах.

Критерии оценки выполнения оценочных средств для текущего контроля успеваемости студентов приведены в КОС по данной дисциплине.

6.2. Перечень оценочных средств для проведения промежуточной аттестации

Форма итогового контроля знаний: экзамен.

Тематика вопросов к экзамену:

1. Причины возникновения институциональной теории. Сущность понятия «институционализм».
2. Общая характеристика традиционного институционализма.
3. Основные положения социально-психологического институционализма.
4. Характеристика социально-правового институционализма.
5. Основные положения конъюнктурно-статистического институционализма.
6. Общие черты и отличия традиционного и современного институционализма.
7. Современный институциональный анализ и его направления.
8. Норма как базовый элемент институтов. Сущность нормы и ее структура (соотношение понятий: совместная стратегия, норма, правило).
9. Основные виды норм и правил.
10. Норма как результат рационального выбора (теория общественного выбора).
11. Норма как предпосылка рационального поведения (экономика соглашений). Соглашения: сущность и типы. Варианты соотношения соглашений.
12. Институты: сущность и характеристика понятия. Отличие института от организации. Классификация институтов.
13. Факторы, способствующие формированию и развитию институтов. Функции и элементы институтов.
14. Формальные и неформальные правила. Санкции за несоблюдение неформальных правил. Условия эффективности неформальных институтов.
15. Теория игр как инструмент институционального анализа. Игра: понятие, основные элементы.
16. Классификация игр.
17. Способы представления игр. Виды равновесий во взаимодействиях.
18. Модели поведения человека в институциональной экономике.
19. Характеристика моделей рационального поведения индивидов.
20. Трансакция: различные определения.
21. Трансакционные издержки: сущность и природа возникновения (варианты объяснения).
22. Классификация трансакционных издержек (общая).
23. Классификация трансакционных издержек в теориях Коммонса, Менора, Эггертссона, Милгрота и Роберста, Уильямсона.
24. Собственность и права собственности. Виды прав собственности (пучок прав Оноре).
25. Спецификация и «размывание» прав собственности.
26. Расщепление прав собственности. Характеристика правовых традиций. Теорема Коуза: формулировка и условия.
27. Внешние эффекты: сущность, виды, классические примеры.
28. Альтернативные режимы прав собственности. Общедоступная и государственная собственность.
29. Характеристика коллективной (общинной) собственности.
30. Характеристика частной собственности в институционализме.
31. Теории возникновения и развития прав собственности.
32. Понятие «контракт» в юридическом и экономическом смысле.
33. Полный (совершенный) и неполный контракт. Причины неполноты контрактов.
34. Факторы, определяющие различия между типами контрактов. Характеристика классического контракта.

35. Характеристика неоклассического типа контракта.
36. Характеристика имплицитного типа контракта.
37. Контракт о найме и контракт о продаже.
38. Виды контрактов, выделяемых в теории контрактного права. Элементы структуры контракта.
39. Характеристика форм специфичности ресурсов. Виды специфичности ресурсов.
40. Постконтрактный оппортунизм. Неблагоприятный отбор и моральный риск.
41. Вымогательство как один из типов оппортунистического поведения. Рента и квазирента.
42. Характеристика неоклассической теории фирмы.
43. Характеристика теории фирмы Р. Коуза.
44. Теории фирмы, основанные на модели «принципал – агент». Характеристика проблемы «принципал – агент».
45. Теории фирмы, основанные на идее о неполноте контрактов (фирма, как отношение найма).
46. Теории фирмы, основанные на идее о неполноте контрактов (фирма, как способ организации сделки).
47. Теории фирмы, основанные на идее о неполноте контрактов (фирма с позиций прав собственности).
48. Характеристика типов фирм, различаемых в институционализме.
49. Направления интеграции и типы структур управления контрактными отношениями, различаемые Уильямсоном. Внутрифирменная структура: сущность и основные типы.
50. Государство: сущность и задачи. «Провалы» государства и «границы» государства.
51. Теория государства: основные подходы к определению природы государства (кроме институциональных подходов).
52. Характеристика контрактного государства.
53. Характеристика эксплуататорского государства.
54. Характеристика модели государства Норта.
55. Характеристика институциональных изменений: сущность, причины, типы.
56. Формы зависимости от траектории развития.
57. Внелегальная экономика: понятие, структура, причины появления.
58. Цена подчинения закону и цена внелегальности. Последствия существования внелегальной экономики.
59. Институты командной и рыночной экономики.
60. Характеристика теории общественного выбора.

Критерии оценки успеваемости студентов на экзамене приведены в КОС по данной дисциплине.

7. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины.

а) основная литература:

- Васильцова В. М., Тертышный С. А. Институциональная экономика: учебное пособие. СПб.: Питер, 2014. 256 с. (10 экз.)
- Колосов А. В. Институциональная экономика: учебник для академического бакалавриата. М.: Юрайт, 2016. 385 с. (10 экз.)
- Комарова О. Г., Мочалова Л. А. Институциональная экономика: учебно-методическое пособие для самостоятельной работы студентов направления бакалавриата «Экономика» очного и заочного обучения. Екатеринбург: Изд-во УГГУ, 2013. 44 с. (50 экз.)

- Одинцова М. И. Институциональная экономика: учебник для академического бакалавриата. М.: Юрайт, 2016. 460 с. (10 экз.)
- Сухарев О. С. Институциональная экономика: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры. М.: Юрайт, 2016. 502 с. (10 экз.)
- Лебедева Н.Н. Институциональная экономика [Электронный ресурс]: учебник для бакалавров/ Лебедева Н.Н., Николаева И.П.— Электрон.текстовыеданные.— М.: Дашков и К, 2015.— 208 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/24749>.— ЭБС «IPRbooks», по паролю
- Осипов В.С. Актуальные проблемы институциональной экономики. Теория и практика [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов магистратуры, обучающихся по направлениям подготовки «Экономика»/ Осипов В.С., Смотрицкая И.И.— Электрон.текстовые данные.— М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015.— 127 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/34447>.— ЭБС «IPRbooks», по паролю

б) дополнительная литература:

- Инновационная ориентация российских экономических институтов. – М.: Либроком, 2009. – 368 с.
- Институциональная экономика. Новая институциональная теория. – М.: ИНФРА-М, 2010. – 416 с.
- Коуз Р. Фирма, рынок и право. – М.: Новое издательство, 2007. – 224 с.
- Мамаева Л.Н. Институциональная экономика: курс лекций. – М.: Дашков и К°, 2010. – 320 с.
- Одинцова М. И. Институциональная экономика: учебное пособие / Гос. ун-т – Высшая школа экономики. – 3-е изд. – М.: Изд-во Гос. ун-та – Высшей школы экономики, 2009. – 397 с.
- Олейник А. Н. Институциональная экономика: учебное пособие. – М.: ИНФРА-М, 2010. – 416 с.
- Сухарев О.С. Экономика будущего: теории институциональных изменений. – М.: Финансы и кредит, 2011. – 432 с.
- Шаститко А. Е. Модели человека в экономической теории. – М.: ИНФРА-М, 2006. – 142 с.
- Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. – М.: ТЕИС, 2010. – 832 с.
- Шаститко А.Е. Экономическая теория организаций. – М.: ИНФРА-М, 2010. – 304 с.
- Земцова Л.В. Институциональная экономика [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Земцова Л.В.— Электрон.текстовыеданные.— Томск: Томский государственный университет систем управления и радиоэлектроники, Эль Контент, 2012.— 168 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/13882>.— ЭБС «IPRbooks», по паролю
- Парамонов В.С. Институциональная экономика [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Парамонов В.С., Литвина Н.И.— Электрон.текстовыеданные.— М.: Российский государственный аграрный заочный университет, 2011.— 152 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/20645>.— ЭБС «IPRbooks», по паролю

в) Интернет-ресурсы открытого доступа:

- Сайт Федерального образовательного портала «Экономика, социология, менеджмент». Раздел: «Институциональная экономика» <http://www.ecsocman.edu.ru>
- Сайт Международного общества новой институциональной экономики <http://www.isnie.org>
- Библиотека Либертариума <http://www.libertarium.ru/library/>
- Научная электронная библиотека eLIBRARY <http://elibrary.ru>
- Образовательно-справочный сайт по экономике <http://www.economicus.ru>

8. Материально-техническое обеспечение дисциплины.

Мультимедийная техника (проектор, ноутбук, экран) для проведения лекционных и практических занятий.

Программа составлена в соответствии с требованиями ФГОС ВО по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика» (уровень бакалавриата).


Авторы: Комарова Оксана Геинадьевна, доц.;
Мочалова Людмила Анатольевна, доц., д-р экон. наук.

Программа рассмотрена и одобрена на заседании кафедры экономики и менеджмента. Протокол № 2 от 13 октября 2016 г.

Заведующая кафедрой _____  _____ доц. Мочалова Л. А.


Программа согласована с кафедрами Фик, БУА, МЭ.

Заведующий кафедрой Фик _____  _____ доц. Михайлюк О. Н.

Заведующий кафедрой БУА _____  _____ доц. Шатковская Е. Г.

Заведующий кафедрой МЭ _____  _____ доц. Власова Е.Я.

Программа одобрена Методической комиссией Института мировой экономики.

Председатель комиссии _____  _____ доц. Мочалова Л.А.